

18/03/2024 13:22:26 - INVESTIMENTOS

## EXCLUSIVO: MIO VINCI PARTNERS E SUPERRICO ANUNCIAM PARCERIA EM FUNDOS DE PREVIDÊNCIA

Por Eduardo Puccioni

São Paulo, 18/03/2024 - O Mio Vinci Partners, braço de previdência privada da Vinci Partners, e a SuperRico, instituição de educação financeira, anunciam parceria. Com isso, os planejadores financeiros da SuperRico terão acesso a fundos de previdência Vinci SuperRico, cuja gestão é da Vinci e que já estão sendo distribuídos para a base de clientes da SuperRico. Segundo as empresas, a experiência é 100% digital e ágil, facilitando a jornada do cliente no planejamento de sua aposentadoria.

"A parceria se deu em um momento oportuno para ambas as empresas - a Vinci, com sua seguradora baseada em tecnologia e tendo como proposta de valor simplificar a previdência, e a SuperRico, que, a partir de agora, poderá expandir seu aconselhamento financeiro via excelentes produtos. Atualmente, menos de 1% da população brasileira encontra-se financeiramente independente no momento da aposentadoria. Portanto, temos como ambição contribuir para que os brasileiros possam cuidar cada vez mais de seu futuro", ressalta Vinicius Albernaz, sócio da Vinci Partners.

De acordo com Albernaz, de agora em diante, os clientes da SuperRico terão a possibilidade de contratar um plano exclusivo da parceira com transparência do custo e alocação. "São produtos com qualidade e reputação Vinci e know-how de planejamento financeiro da SuperRico distribuídos por mais de 400 planejadores financeiros", complementa.

"SuperRico e Mio Vinci Partners têm visões convergentes de valores, pois são duas instituições muito pautadas em tecnologia, transparência e que buscam oferecer o melhor produto ao menor custo. Agora, nossos clientes e planejadores financeiros terão a possibilidade de organizar uma aposentadoria mais tranquila e baseada em tecnologia de ponta, com produtos de qualidade e reputação Vinci. Além disso, contarão com todo know-how e experiência da SuperRico", afirma Gustavo Cerbasi, sócio da SuperRico.

Para Carlos Castro, CEO da SuperRico, a parceria vem beneficiar sobretudo aqueles que buscam uma previdência, mas ainda não deram esse passo. "Tendo em vista as principais dificuldades encontradas, como a conscientização e educação sobre finanças e a complexidade dos produtos ofertados no mercado, que podem intimidar os investidores, trazemos não só os benefícios dos Fundos de Previdência Privada, como diferenciais oferecidos exclusivamente para nossos clientes - inovação com tecnologia, personalização, transparência, eficiência e até cashback", ressalta.

Utilizando a tecnologia de plano de previdência multifundos, os planejadores da SuperRico poderão oferecer aos seus quase 40 mil clientes cadastrados um "mix" de alocação de fundos de previdência por meio de um único certificado. O objetivo final das instituições é atender aos seus clientes de forma personalizada, buscando sempre o menor risco e a maior rentabilidade para cada perfil.

Contato: [eduardo.puccioni@estadao.com](mailto:eduardo.puccioni@estadao.com)